

Accountmanager Sustainability

Functiegroep
Locatie

Accountmanagement
Noord-Holland



Vragen over onze vacatures?

Anika Dijkman
anika@salesrecruiters.nl
010 - 268 81 56

Introductie

Wij zijn op zoek naar een Accountmanager die onze opdrachtgever helpt nog sneller te groeien. Sinds 2012 draagt deze organisatie bij aan verduurzaming en zijn ze inmiddels uitgegroeid naar een team van +/- 50 man. Zonnepanelen zijn populairder dan ooit en veel mensen willen op hun manier een steentje bijdragen aan het milieu. Gezien de hoge aanschafkosten is dat niet voor iedereen weggelegd, maar onze opdrachtgever vindt dat iedereen recht heeft op zonnestroom en dat alle Nederlandse daken zonnepanelen zouden moeten hebben.

Als Accountmanager ben je het eerste aanspreekpunt van een aantal vaste klanten en ben je verantwoordelijk voor het uitbouwen van je eigen klantportfolio. Klanten bevinden zich onder de woningcorporaties en de grotere commerciële verhuurders van residenties. Je hebt een leidende rol in de groei van de organisatie. Je neemt de leiding in de key account strategie en werkt nauw samen met je collega's van engineering, projectmanagement en communicatie. Je houdt van een uitdaging en je bent toe om je carrière in de duurzaamheidsbranche naar een hoger niveau te tillen. Binnen deze functie is er voldoende mogelijkheden om door te groeien. Een uitdagende functie met veel verantwoordelijkheden en de mogelijkheid om vanuit te werken.

Je komt te werken in een ambitieus, maar vooral gezellige team, waarin het 'Wij' gevoel hoog in het vaandel staat. En een omgeving waar hard wordt gewerkt aan lange termijnoplossingen voor de verduurzamingsambities van onze klanten.

Wordt jij hier enthousiast van? Dan ben zijn wij op zoek naar jou!

Functie eisen

- * HBO/WO-denkniveau;
- * Commerciële ervaring met aantoonbaar track-record;
- * Affiniteit met duurzaamheid/PV Installaties;
- * Uitstekende communicatie- en netwerk skills;
- * Woonachtig omgeving Amsterdam, Utrecht, Den Haag

Aanbod

- * Een onafhankelijk bedrijf met ambitieuze groeiplannen;
- * Leuke, ambitieuze en inspirerende collega's;
- * Een afwisselende, uitdagende baan met veel vrijheid;
- * Doorgroeimogelijkheden naar Key Accountmanager/Leidinggevende positie
- * Talentplan en opleidingsbudget om jezelf volop te blijven ontwikkelen;