

International Accountmanager Medical Supplies

Functiegroep

Locatie



Vragen over onze vacatures?

Joep van Rijn
joep@salesrecruiters.nl
020 - 262 24 45

About the company

Opdrachtgever is een snelgroeiend MKB+ bedrijf met wereldwijde voetafdruk gevestigd in Midden Nederland. Dit bedrijf met eigen productielijnen is bepalend in de medische branche en doet geen enkele concessie op het gebied van kwaliteit. De producten die zij leveren aan distributeurs worden ingezet in operatiekamers en bij calamiteiten. 50FTE en sales team bestaat uit 5 international accountmanagers. Hoewel het bedrijf internationaal georiënteerd is, is de sfeer onderling informeel te noemen.

Als International accountmanager zal je primair verantwoordelijk worden voor alle Engelstalige landen (behalve de Verenigde Staten) en een portefeuille managen van +- 8 miljoen euro. In deze fantastische job ben je 50% van je tijd op zakenreis naar onder andere Zuid-Afrika, Engeland, Nieuw-Zeeland, Australië etc. Naast jouw reislustige karakter en uitstekend trackrecord moet je ook tegen bloed kunnen. Het is belangrijk om de artsen zelf in de operatiekamer te overtuigen. Hiervoor is culturele sensitiviteit en feeling met de medische sector van groot belang. Om succesvol te zijn in deze veeleisende job spreek je naast vloeiend Nederlands ook (near-)native Engels en heb je ervaring opgedaan met internationale tender- en aanbestedingstrajecten. Je zult rechtstreeks aan de sales director gaan rapporteren

Job requirements

- * Woonachtig binnen een straal van 50 kilometer rondom Amersfoort
- * Minimaal 3-5 jaar aantoonbaar succesvolle internationale saleservaring
- * Feeling met de medische sector
- * Bereid zijn om 50% van je tijd te reizen
- * Vloeiend in de Nederlandse en Engelse taal, zowel in spraak als geschrift (extra vreemde taal is een pre)
- * Avontuurlijk ingesteld, ondernemend, zelfredzaam

Offers

- * Uitstekend vast salaris
- * Zeer aantrekkelijke bonusregeling
- * Auto, laptop en telefoon van de zaak